

**Willkommen bei der DFH Wohnungsbau GmbH – Ihrem starken Partner für modernes und nachhaltiges Wohnen.**

Wir sind Teil der DFH Gruppe, Deutschlands größtem Fertighausanbieter, und bündeln jahrzehntelange Erfahrung im Bauwesen mit einem klaren Fokus auf zukunftsweisenden Wohnraum. Während die DFH in erster Linie für hochwertig geplante Einfamilienhäuser bekannt ist, schaffen wir bei der DFH Wohnungsbau als Generalunternehmer attraktive, effiziente und lebenswerte Mehrfamilienhäuser und Wohnanlagen – von der Planung über die Projektentwicklung bis zur schlüsselfertigen Übergabe.

Unser Anspruch ist es, den Wohnungsmarkt mit hochwertigen, bezahlbaren und nachhaltigen Lösungen zu bereichern. Dabei kombinieren wir die Innovationskraft und Sicherheit der DFH-Gruppe mit einer eigenständigen, dynamischen Unternehmenskultur. Diese Balance macht uns einzigartig: groß genug, um echte Wirkung zu erzielen – und gleichzeitig spezialisiert genug, um unseren Projekten und Mitarbeitenden individuelle Entfaltungsmöglichkeiten zu bieten.

Im Zuge unseres Wachstums und der weiteren Entwicklung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine zahlenaffine Persönlichkeit als

## Mitarbeiter:in Inhouse Sales/ Vertriebsinnendienst (gn)

 **Vollzeit**  **Simmern**

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir eine engagierte Persönlichkeit, die mit Organisationstalent, Zuverlässigkeit und Freude am Kundenkontakt überzeugt. In dieser Schnittstellenfunktion tragen Sie wesentlich dazu bei, unsere Projekte professionell zu begleiten und Kundenbeziehungen nachhaltig zu stärken.

### IHRE AUFGABEN

- /// Sie unterstützen den Vertrieb bei der Erstellung und konsequenten Nachverfolgung von Angeboten.
- /// Im CRM-System halten Sie Kunden- und Projektdaten zuverlässig auf dem neuesten Stand.
- /// Sie koordinieren Termine, Präsentationen und Vertriebsunterlagen und sorgen für einen reibungslosen Ablauf.
- /// In enger Abstimmung mit dem Projektmanagement erstellen Sie Kalkulationsgrundlagen und tragen so zu fundierten Entscheidungen bei.
- /// Als Schnittstelle zwischen Vertrieb, Planung und Geschäftsführung stellen Sie einen klaren Informationsfluss sicher.
- /// Sie betreuen Interessenten und Kunden telefonisch wie schriftlich – stets verbindlich und serviceorientiert.



## IHR PROFIL

- /// Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise mit Bezug zum Bauwesen oder Vertrieb.
- /// Erste Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst oder in einer vergleichbaren Position bringen Sie bereits mit.
- /// Eine strukturierte, zuverlässige und serviceorientierte Arbeitsweise zeichnet Sie aus.
- /// Mit MS Office – insbesondere Excel und Outlook – arbeiten Sie sicher und effizient.
- /// Sie kommunizieren klar und verbindlich und pflegen einen professionellen Umgang mit Kunden.
- /// Organisationstalent und Teamgeist runden Ihr Profil ab.



## WIR BIETEN

- /// Eine verantwortungsvolle Position mit langfristiger Perspektive im Bauwesen
- /// Strukturiertes Onboarding für einen sicheren Start
- /// Attraktives Gehaltspaket und individuelle Weiterentwicklung
- /// Kollegiales Team, moderne Arbeitsmittel und offene Feedbackkultur
- /// Moderne Arbeitskultur mit Flexibilität und Work-Life-Balance
- /// Abwechslungsreiche Bauprojekte in einer starken Unternehmensgruppe